



(Senior) Sales Manager (m/w/d) **Battery Material B2B**

Du kannst dich für das Thema Lithium-Ionen-Batterie begeistern? Du möchtest aktiv Klimaschutz und Nachhaltigkeit vorantreiben? Du hast Interesse daran, unser technisches Team zu unterstützen und uns auf's nächste Level zu bringen? Dann bist du hier richtig!

cylib ist ein junges und modernes Start Up mit dem Ziel, Maßstäbe in Punkto Nachhaltigkeit beim Batterierecycling zu setzen. Hierfür industrialisieren wir den in der Forschung entwickelten cylib Prozess und brauchen deine Unterstützung!

Das sind deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für den Vertrieb von Rohstoffen im B2B Umfeld in unseren Zielmärkten.
- Auch die Lead Generierung sowie die Erweiterung und der Aufbau des Sales Funnel gehören zu deinen Aufgaben.
- Du verantwortest das Key Account Management, d.h. du bist verantwortlich für die kommerzielle Beziehung und Bindung von Kunden und Partnern.
- Du entwickelst die Vertriebsstruktur und -prozesse kontinuierlich weiter.
- Der Aufbau von Commercial Excellence und funktionsübergreifende Kundenorientierung gehören zu deinen Aufgaben.
- Du beobachtest den Markt und analysierst Branchentrends.
- Du arbeitest eng mit unserem Business Management, dem R&D Team, der Produktion und dem Marketing zusammen. Dabei verfolgst du das Ziel, Innovation und Produktentwicklung auf die Kundenbedürfnisse auszurichten.
- Du repräsentierst das Unternehmen auf Messen und Konferenzen.

Das bringst du mit:

- Du besitzt ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Rohstoff- oder Wirtschaftsingenieurwesen oder einer ähnlichen Fachrichtung.
- Du hast 3-5 Jahre Erfahrung im B2B Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten.
- Du hast Spaß und Interesse an komplexen technischen und betriebswirtschaftlichen Prozessen.
- Sehr gute Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeit zeichnen dich aus.
- Du bringst unternehmerisches Denken und Handeln mit und bist motiviert, unser Start-Up weiterzuentwickeln.
- Du arbeitest teamorientiert und hast hohe Qualitätsansprüche an deine eigene Leistung.
- Für unser dynamisches Start-Up Umfeld bringst du Flexibilität und Anpassungsfähigkeit mit.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Schrift und Sprache runden dein Profil ab.

Unser Angebot:

- Arbeiten in einem jungen und interdisziplinären Start Up Team
- Viel Verantwortung und Gestaltungsspielraum von Anfang an
- Aktiver Beitrag zum Klimaschutz & Circular Economy
- Aktive Einbindung in Entscheidungen
- Teamgeist und eine familiäre Atmosphäre

Interesse geweckt?

Lade gerne deine Unterlagen (ein Anschreiben ist nicht notwendig) hoch und beantworte uns die Fragen im Bewerbungsformular.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!



Be a part of cylib & Next generation battery recycling!