



Sie suchen eine berufliche Herausforderung als
Technischer Vertriebsberater (w/m/d)

INTEWA entwickelt und produziert nachhaltige Produkte zur Regenwassernutzung und -versickerung sowie zur Wasseraufbereitung und Grauwassernutzung. In unserem Marktsegment zählen wir zu führenden Herstellern mit sehr dynamischen Wachstum. Die Produkte werden weltweit über ein wachsendes Partner- und Händlernetz vertrieben. Die Betreuung unserer Händler, Partner und Kunden erfolgt über unser kleines, kollegiales Vertriebsteam. Besuchen Sie uns unter www.intewa.com oder virtuell unter building.intewa.net.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir **Sie** zur Verstärkung unseres Teams mit einem Stellenumfang von 40 Stunden/Woche und langfristiger Perspektive.

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung und Dimensionierung von gewerblichen und öffentlichen Projekten national/international
- Angebotsstellung
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms inklusive internationale Partner
- Ausbau und Akquise von Neukunden
- Evaluierung der Marktbedürfnisse
- Inbetriebnahme von Systemen vor Ort und After Sales Service

Profil

- Sie haben erfolgreich eine technische Ausbildung oder ein Studium, idealerweise mit Bezug zum Thema Wasser- oder Umwelttechnik, abgeschlossen
- Sie sind begeistert vom Thema Wasserwiederverwendung und von Nachhaltigkeit
- Berufserfahrungen im Vertrieb, Branchenkenntnisse im Themenfeld Wassertechnik sind von Vorteil
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise, Kommunikationsstärke, Belastbarkeit und Flexibilität, Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit
- Sie sprechen aktiv fließendes Englisch und gutes Deutsch – jede weitere Sprache wäre ein Bonus
- Sie haben Grundkenntnisse in CAD

Wir bieten

- Arbeiten im Umfeld eines kleinen (20 Mitarbeiter), innovativen, nachhaltigen und dynamischen Unternehmens, Homeoffice Möglichkeit
- Großer Gestaltungsspielraum bei ergebnisverantwortlichem Arbeiten
- Eine attraktive Vergütung, Umsatzbeteiligung und Entwicklungsperspektiven
- Ein kollegiales Umfeld, eigenes Bier aus Regenwasser und ein Arbeitsplatz für die Zukunft

Wenn Ihr Interesse geweckt ist und Sie mit dabei sein wollen, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen – vorzugsweise per E-Mail - mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

Bernd Silkens , Vertriebsleiter silkens@intewa.de

INTEWA